



Buisness Development Manager (m/w)

Gestalte mit uns die Zukunft der IT-Sicherheit. Wir freuen uns auf Dich!

Wir sind ein innovatives und schnell wachsendes Unternehmen aus der IT-Sicherheitsbranche, das sich darauf spezialisiert hat Cyber-Security Lösungen der nächsten Generation zu entwickeln.

Was bedeutet das nun genau?

Durch die stetig ansteigende Digitalisierung und der damit verbundenen weltweiten Vernetzung aller wichtigen Lebensbereiche entstehen immer größere Angriffsflächen für Cyber-Attacken. Insbesondere durch den Einsatz neu entwickelter Technologien wie z.B. dem Quantencomputer, ist es ein Leichtes zahlreiche sicherheitskritische Systeme zu knacken. Aus diesem Grund bietet QuantiCor Security neben Quantencomputer-resistenten Sicherheitslösungen, Technologien an, die Unternehmen vor Cyber-Bedrohungen der nächsten Generation schützen sollen.

Ihre Aufgaben:

- Gewinnung von Neukunden und/oder Bestandskundenbetreuung
- Auf- und Ausbau von Geschäftsbeziehungen
- Präsentation des Unternehmensportfolios auf Veranstaltungen
- Analyse von Kundenbedürfnissen sowie Beobachtung von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen im IT-Bereich
- Steuerung und Überwachung von Vertriebsprozessen
- Entwicklung von Maßnahmen zur Kundenbindung und Kundenakquise

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes technisches- / wirtschaftswissenschaftliches Studium oder ähnliches
- Erfahrung im B2B-Vertrieb vorteilhaft - idealerweise im IT-Umfeld
- Verständnis betriebswirtschaftlicher Unternehmensprozesse
- Exzellente Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten sowie ein selbstbewusstes Auftreten
- Strukturierte Arbeitsweise, gepaart mit unternehmerischer Denkweise
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Art der Stelle: Vollzeit, Teilzeit, Befristet

Besuchen Sie uns unter www.QuantiCor-Security.de.