



Junior Sales Manager (m/w)

Gestalte mit uns die Zukunft der IT-Sicherheit. Wir freuen uns auf Dich!

Wir sind ein innovatives und schnell wachsendes Unternehmen aus der IT-Sicherheitsbranche, das sich darauf spezialisiert hat Cyber-Security Lösungen der nächsten Generation zu entwickeln.

Was bedeutet das nun genau?

Durch die stetig ansteigende Digitalisierung und der damit verbundenen weltweiten Vernetzung aller wichtigen Lebensbereiche entstehen immer größere Angriffsflächen für Cyber-Attacken. Insbesondere durch den Einsatz neu entwickelter Technologien wie z.B. dem Quantencomputer, ist es ein Leichtes zahlreiche sicherheitskritische Informationssysteme zu knacken. Aus diesem Grund bietet QuantiCor Security neben Quantencomputer-resistenten Sicherheitslösungen, Technologien an, die Unternehmen vor Cyber-Bedrohungen der nächsten Generation schützen sollen.

Diese Herausforderungen liegen vor Dir:

- Online-Marktrecherche, Qualifizierung von Zielunternehmen und Zielkontakten sowie Ermittlung von status- und bedarfsrelevanten Informationen
- Unterstützung bei Marketing- und Vertriebskampagnen sowie der Kundenkorrespondenz
- Eröffnung von neuen Vertriebskanälen über soziale Business-Netzwerke sowie interne und externe Veranstaltungen (Kongresse, Messen etc.)
- Telefonischer Neuaufbau von Vertriebskontakten, Kontaktpflege und Unterstützung des Akquiseprozesses in enger Zusammenarbeit mit dem Sales- und Marketingteam
- Absprache des weiteren Vorgehens in Vertriebsprozessen gemeinsam mit dem Account Management
- Eigenverantwortliche Übernahme unterschiedlicher Projekte und Entwicklung von Maßnahmen zum Ausbau unserer Kundenbeziehungen und der Umsatzsteigerung

Besuchen Sie uns unter www.QuantiCor-Security.de.

QuantiCor Security GmbH
Office Tower
Rheinstr. 40 - 42
64283 Darmstadt

Bewerbungen an:
Email: hr@quanticor-security.de

Das bringst Du mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium, gerne auch mit IT-technischem Schwerpunkt (Technische BWL, Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsinformatik, Betriebswirtschaft) oder eine vergleichbare Ausbildung
- Erste Erfahrung im Vertrieb (Kundenqualifizierung, Kaltakquise, Telesales und Leadgenerierung im B2B etc.) ist von Vorteil
- Spaß am Umgang mit Menschen und ein Gespür für deren Bedürfnisse
- Selbstbewusstes Auftreten, Kommunikations- und Argumentationsstärke sowie Überzeugungskraft
- Strukturierter Arbeitsstil sowie Ehrgeiz und Optimismus
- IT- bzw. technische Affinität, gute MS Office-Kenntnisse
- Sichere Deutsch- und Englischkenntnisse sind erforderlich

Art der Stelle: Vollzeit, Teilzeit, Befristet

Besuchen Sie uns unter www.QuantiCor-Security.de.